

START-UP PLANER

Finde deine lukrative Businessidee und
plane dein Online Business, das du liebst
- an nur einem Wochenende.



EINFÜHRUNG

HUT AB VOR DEINER ENTSCHEIDUNG

Du bist es leid, deinen Lebensunterhalt mit etwas zu verdienen, das sich nicht mehr «richtig» anfühlt und dir keinen Spass mehr macht? Du willst deine Grenzen erweitern und etwas tun, das wirklich Sinn macht? Du siehst in dir eine Leaderin, die mit ihrer Lebenserfahrung, ihren Begabungen und Talenten in der Welt etwas bewirken kann? Du willst ein lukratives Online Business aufbauen, mit dem du auf der Welt einen Fussabdruck hinterlässt und etwas bewirkst?

Hut ab vor deiner Entscheidung, die Leaderin in dir aus dem Tigerkäfig zu befreien und das zu tun, wofür du auf diese Erde gekommen bist. Suche dir für dieses Wochenende einen ruhigen Ort, wo du ungestört deine Businessidee finden, dein neues Business entwerfen und startklar machen kannst.

Es ist eine Sache, von deiner neu gewonnenen Freiheit zu träumen, wie wunderbar es sein wird, nur für dich selbst verantwortlich zu sein und das tun zu können, was du liebst. Es ist eine ganz andere Sache, ein Solopreneur, eine selbständige Business Lady zu werden, die für die Entwicklung ihrer Produkte und Dienstleistungen, das Marketing, die Kundenbindung und die richtige (und pünktliche!) Ausführung der Arbeit verantwortlich ist.

Dieser START-UP PLANER ist ein praktisches Arbeitsinstrument und dazu gedacht, dein Gehirn zu trainieren, kreativ zu werden, tief zu graben und hoch zu fliegen, um deine einzigartigen Qualifikationen für die Gründung deines Business zu entdecken und herauszufinden, wer deine ideale Klientin oder Kundin ist. Das ist diese oft nur schwer fassbare Figur, die deine Produkte und/oder Dienstleistungen dringend braucht und die bereit ist, gutes Geld zu zahlen für den Wert, den du verkaufst. (Der Einfachheit halber und wegen der besseren Lesbarkeit spreche ich in diesem START-UP PLANER lediglich von «Klientin» und «Kundin». Selbstverständlich sind damit auch deine männlichen Klienten oder Kunden gemeint.)

Wir beginnen ganz am Anfang und arbeiten uns Schritt für Schritt vorwärts zu deinem Business, das du liebst und mit dem du bereits am kommenden Montag starten kannst, wenn du das möchtest. Um mit deinem Business loszulegen, musst du deinen bisherigen Job nicht kündigen. Du kannst dein neues Business als lukratives Nebeneinkommen planen und es nach und nach weiter ausbauen. Du sollst genau das tun, was sich für dich stimmig anfühlt. Denk daran, dass es nicht bloss einen einzigen richtigen Weg gibt.

Komplexität und zu viele bewegliche Teile sind besonders am Anfang dein Feind, wenn es darum geht, mit deinem neuen Business ein stabiles Einkommen zu generieren. Deshalb durchlaufen wir mehrere einfache Planungsphasen, die alle aufeinander aufbauen, damit du beim Öffnen deiner Business Tore ein wirklich solides Fundament für dein Unternehmen hast.

JA, ES IST MÖGLICH, deine Businessidee an nur einem Wochenende zu finden und daraus dein lukratives Traumbusiness zu entwerfen, mit dem du starten kannst.

Dieser START-UP PLANER besteht aus 13 Schritten mit jeweils einem praktischen Übungsteil. Halte dich bei den Übungen an die vorgegebenen Maximalzeiten, wenn du deinen START-UP PLANER an nur einem Wochenende durcharbeiten willst. Du könntest am Samstag beispielsweise bis und mit Schritt 8, und am Sonntag die restlichen 5 Schritte durcharbeiten.

Was passiert danach? Sobald du deinen START-UP PLANER durchgearbeitet hast, solltest du entschlossen zur Tat schreiten und deine Pläne umsetzen, denn sonst bleibt dein Business nichts anderes als ein Traum. Ein Business aufzubauen braucht Arbeit, Kreativität, Geduld und Durchhaltevermögen gefolgt von konkreten Handlungsschritten, mit denen du deine Pläne realisierst. Lass dich von diesem Prozess nicht einschüchtern, sondern nimm ihn an, spüre, wie deine Begeisterung und Vorfreude auf dein eigenes Business wächst und hüpfte frohen Mutes aus deiner Komfortzone raus, um schon bald eine glücklich strahlende Business Lady zu sein, die mit dem, was sie macht, gutes Geld verdient und einen wichtigen Beitrag in der Welt leistet.

Lass uns beginnen!

DER RICHTIGE ZEITPUNKT, DEINEN JOB ZU KÜNDIGEN

Wahrscheinlich hast du dir folgende Frage schon ein paar Mal gestellt:
«Soll ich meinen Job kündigen und mein eigenes Business starten?»

Es ist ein Verschleiss von Energie, wenn du über längere Zeit mit einem Entscheid ringst. Um dir den Entscheid zu erleichtern, habe ich für genau diese Frage ein Video gemacht. Du kannst es dir hier ansehen: www.rosemarieballmer.ch/job-kuendigen

Das Video wird dir helfen, einen klaren Entscheid zu treffen. Der kann so aussehen, dass du in naher Zukunft kündigst, dass du dein Business neben deiner Arbeit aufbaust oder dass du mit dem Aufbau deines Business noch wartest. Egal, wie dein Entscheid aussieht, mit einem klaren Entscheid setzt du deine Energie frei und kannst sie dafür nutzen, dir das Leben zu erschaffen, das du dir von Herzen wünschst.

Vielleicht geht es dir wie mir 2014 und die Kündigung deines Jobs ist das einzig Richtige. Vielleicht hast du familiäre Verpflichtungen und kannst es dir nicht leisten, deinen sicheren Job von heute auf morgen aufzugeben und dich kopfveran in den Aufbau deines Business zu stürzen. Schau dir das Video an und finde DEINE Antwort auf die Frage, ob es Zeit ist, deinen Job zu kündigen und dein eigenes Business zu starten.

Du kannst diesen START-UP PLANER übrigens nutzen, wenn du sofort «All In!» gehen und dich vollzeitlich dem Aufbau deines Business widmen willst, oder wenn du dein Business Schritt für Schritt im Nebenerwerb aufbauen möchtest.

WAS IST EIN ONLINE BUSINESS?

Ein Online Business oder E-Commerce besagt, dass Geschäfte online getätigt werden.

Das heisst aber nicht, dass deine Geschäfte ausschliesslich online getätigt werden müssen. Vielleicht hast du neben deinem Webshop ein reales Ladengeschäft. Oder du verkaufst deine Kurse oder Seminare über deine Webseite, bietest sie dann aber live in deinen Praxisräumen oder deinem Kurslokal an.

Es gibt drei Hauptarten von E-Commerce, auf die ich hier kurz eingehen möchte, weil du immer wieder über diese Ausdrücke stolpern wirst, wenn du dich mit dem Thema «Online Business» auseinandersetzt.

Business to Consumer (B2C) bezeichnet das klassische Online-Geschäft zwischen Unternehmen und Konsumenten, d. h. den Verkauf von Waren oder Dienstleistungen an Privatkunden über eine Webseite. Beim E-Commerce im Sinne von B2C ist der Webshop entweder der einzige Vertriebskanal oder eine virtuelle Ergänzung zu einem realen Ladengeschäft. Das Ziel ist, durch den Online-Verkauf seinen Kundenkreis zu vergrössern und besser wahrgenommen zu werden.

Business to Business (B2B) bezeichnet den elektronischen Geschäftsverkehr eines Unternehmens mit anderen Unternehmen. Dabei geht es zum Beispiel um Geschäfte zwischen zwei Händlern oder zwischen einem Zulieferer und einem Unternehmen.

Consumer to Consumer (C2C) bezeichnet Portale, auf denen sich Konsumenten gegenseitig etwas verkaufen können, also das Online-Pendant zu den gedruckten Kleinanzeigen. Die Webseite stellt lediglich die Benutzeroberfläche und das System für den Warenaustausch zur Verfügung.

SCHRITT EINS: LASSE ALLES LOS, WAS DU ÜBER DEN AUFBAU EINES BUSINESS ZU WISSEN GLAUBST

Bevor wir überhaupt damit beginnen, deinen Start-Up Plan zu entwerfen, musst du etwas Wichtiges erledigen, das als Fundament für ein Business dient, das du aus tiefstem Herzen liebst und das deine idealen Klientinnen/Kundinnen anzieht:

Wir alle haben vorgefasste Meinungen über ganz viele Themen. Glaubst du, dass es schwierig ist, ein eigenes Business aufzubauen? Glaubst du, dass die meisten Unternehmen keine drei Jahre überleben? Glaubst du, dass du ganz viel Geld brauchst, um ein Business zu gründen? Glaubst du, du musst dich aufopfern und all deine Freizeit opfern, wenn du selbständig bist?

Erlaube dir, alle alten Wahrnehmungen, Strategien, all dein altes Wissen und die Geschichten, die du über das Thema Businessaufbau gehört hast, loszulassen – denn deine vorgefassten Meinungen trennen dich von deinem Herz, deiner Seele und deiner Inspiration ab. Sie trennen dich vom Wertvollsten, das du in deinem Business hast: das authentische Wesen, das du wirklich bist - ohne den Ballast all dieser limitierenden Gedanken oder scheinbaren «Tatsachen», die du irgendwann im Verlaufe deines Lebens aufgeschnappt und als «wahr» akzeptiert hast.

Mach dir klar, dass nicht alles, was du über das Thema «eigenes Business aufbauen» gehört oder gelesen hast, wahr ist. Sei offen dafür, dass alles viel stimmiger und leichter sein wird, als du es dir je vorgestellt hast.

Ich möchte, dass du eines verinnerlichst: Du bist hierher auf die Erde gekommen, um dir ein Leben zu erschaffen, das du LIEBST. Du hast diesen START-UP PLANER gekauft, um dir das Business aufzubauen, das du LIEBST. Verstehe bitte, dass du keine Möglichkeit hast, dir ein solches Business aufzubauen, wenn du von deinem Herz, deiner Seele und deiner Inspiration abgetrennt bist. Denn das bist nicht DU – das ist nicht deine authentische, echte, grössere Version von dir selbst! Du kannst dich weder mit deinen besten Ideen noch deinen besten Inhalten verbinden, geschweige denn deine Botschaft kraftvoll kommunizieren oder Beziehungen zu idealen Klientinnen/Kundinnen aufbauen, wenn du von deinem Herz, deiner Seele und deiner Inspiration abgetrennt bist und limitierende scheinbare Tatsachen als bare Münze annimmst.

Lass es mich so ausdrücken: Um dir ein 5-Sterne Business aufbauen zu können, musst du dich in einer 5-Sterne Energie befinden. Wenn du dir den Wirrwarr all deiner vorgefassten Meinungen anschaut, dann repräsentiert das ganz klar keine 5-Sterne Energie, sondern einen Mix aus Hoffnung, Verwirrung, Glaube, Sorge, Zweifel, Grenzen und Überforderung usw. In diesem Energie Wirrwarr bist du von deinem inneren Business Genie abgeschnitten und hast keine Chance, das Business

aufzubauen, das du liebst, und deine idealen Klientinnen/Kundinnen anzuziehen, die du liebst und die dich lieben. Potenzielle 5-Sterne Klientinnen/Kundinnen werden in die entgegengesetzte Richtung laufen, wenn du dein Business mit weniger als deiner 5-Sterne Energie aufbaust. Seien wir ehrlich, der Aufbau deines Business wird dir nur Spass machen und sich wie bezahlter Urlaub anfühlen, wenn du immer wieder ganz bewusst in deine 5-Sterne Energie schlüpfst, die dein wahres Wesen, die grösste Version von dir selbst, abbildet.

Wenn du daran denkst, dass du dein eigenes, erfolgreiches Business aufgebaut hast, das du liebst und das gefüllt ist mit den besten Klientinnen/Kundinnen, die du dir überhaupt vorstellen kannst, wie fühlt sich das an? Einfach grossartig, nicht wahr? Dieses Gefühl zeigt dir nichts anderes als deine 5-Sterne Energie. **Du kannst auf ganz einfache Weise in deine 5-Sterne Energie kommen, indem du einen kurzen Wertschätzungsbrief schreibst:**

Stell dir vor, dass deine ideale Klientin oder Kundin vor dir sitzt und dir überschwänglich dafür dankt, dass du ihr geholfen hast, ihr grösstes Problem zu lösen. Danke deiner idealen Klientinnen/Kundinnen für die gemeinsame Arbeit und für das geniale Gefühl, weil du mit deiner Arbeit etwas bewegt und erreicht hast. Danke deinem inneren Business Genie, deinem lukrativen 5-Sterne Business, dem Universum und und und...

Dieser kleine Schritt wird deine 5-Sterne Energie zu voller Leistung aufdrehen. Das ist deshalb wichtig, weil deine Persönlichkeit und Energie durch alles hindurch scheint, was du denkst und tust. Wenn du diesen START-UP PLANER mit 5-Sterne Energie angehst, gibst du dir die besten Erfolgsaussichten für dein neues Business.

Nimm dir für diesen Wertschätzungsbrief maximal 15 Minuten Zeit. Du wirst diese kleine Übung lieben und sie immer wieder einsetzen wollen, wenn du 5-Sterne Energie für dein Business brauchst.

Übung: Schreibe einen Wertschätzungsbrief aus der Perspektive, in der du deine Businesssträume bereits erreicht hast.

SCHRITT ZWEI: VOM LIEBLINGSHOBBY ZUM LUKRATIVEN BUSINESS

"Mach, was du liebst, und das Geld wird folgen", ist nie wahrer, als wenn es darum geht, ein Business zu planen, das sich für dich finanziell auszahlt.

Ist es nicht einleuchtend, dass du dich sofort nach dem Aufwachen an die Arbeit machen möchtest, wenn dir das, was du tust, wirklich Spass macht? Wenn du auf der anderen Seite versuchst, ein lukratives Einkommen aus etwas zu erzwingen, das du hasst, wirst du dein Bestes geben, Dinge auf die lange Bank zu schieben, bloss um nicht mehr davon tun zu müssen, was dir keine Freude macht. Du wirst wahrscheinlich eine sehr schwere Zeit haben, Klientinnen/Kundinnen für dein Business zu gewinnen.

Ich persönlich finde, dass deine Lebenszeit zu wertvoll ist, um sie mit etwas zu vergeuden, das du nicht mit Herz und Seele liebst. Es ist also Zeit für ein Brainstorming über mögliche Beschäftigungen, die du liebst. Bevor du damit beginnst, habe ich noch ein paar Hinweise für dich:

Fürs Erste solltest du dich hinsetzen und einfach alle Ideen aufschreiben, die dir in den Sinn kommen, für die du gerne bezahlt wirst oder für die du in Zukunft gerne bezahlt werden möchtest. Jetzt ist nicht der Zeitpunkt, dich oder deine Ideen zu zensieren – das kommt später! Wenn du dich in einem Moment ans Brainstormen von Ideen machst, hast du die Wahl, entweder einen massiven «Braindump» zu machen, bei dem du jede Idee ungefiltert auf die Seite schreibst, um sie dann später zu sortieren. Wenn dich diese unstrukturierte Vorgehensweise zusammenzucken lässt, kannst du deine Ideen auch in Kategorien aufteilen, wie z.B. deine Hobbies, Aufgaben, die du in deinem aktuellen Job machst, oder Ideen, die du bei anderen Business Ladies gesehen hast, die dich inspirieren.

Am Ende spielt es keine Rolle, wie deine Brainstorming Liste aussieht. Es ist viel wichtiger, dass du dir die Zeit nimmst, diese Ideen zu erforschen und keine Angst davor hast, wirklich gross zu träumen!

Habe den Mut, ganz und gar nicht perfekt zu sein und nimm dir für diese Übung maximal 30 Minuten Zeit. Du machst das prima!

Übung: Brainstorme Ideen für dein neues Business

Dinge, die ich SUPER GERNE mache	Dinge, die ich HASSE, wenn ich sie machen muss
Was ich an meinem Job LIEBE	Was ich an meinem Job HASSE